

¿Pretender vender más es suficiente?

Salón de actos de la CVE
(Confederación Vallisoletana de Empresarios)
Plaza de Madrid 4 – 2ª planta
47001 – Valladolid

21 de enero 2016
De 19:00 a 20:30 h.



ASOCIACIÓN
INTERIM
MANAGEMENT
ESPAÑA



epunto
INTERIM MANAGEMENT



Estimado amigo:

El jueves 21 de enero, desde las 19:00h hasta las 20:30h, en el Salón de Actos de CVE celebramos la Jornada: "¿Pretender vender más es suficiente"

A las empresas que están soportando estos años de crisis, va dirigido el mensaje de los principales actores económicos de la región, públicos y privados, hacia la búsqueda de medidas para crecer y crear empleo sostenible y de calidad, en un entorno enormemente cambiante y de alta competitividad.

Para la adecuada implantación de esas medidas resulta imprescindible incorporar a profesionales con experiencia, que se integren en mi organización durante un periodo de tiempo estipulado; personas habituadas a tomar decisiones para alcanzar los objetivos marcados, a un coste razonable y controlado; este servicio se denomina Interim Management.



ASOCIACIÓN
INTERIM
MANAGEMENT
ESPAÑA



epunto
INTERIM MANAGEMENT



PROGRAMA

Bienvenida:

- Ángela de Miguel, Presidenta de CVE

¿Qué es el Interim Management ?, ¿Se adaptaría a mis necesidades?, ¿Es asequible?:

- Emilo del Prado, Delegado de AIME en Castilla y León.
- Juan Carlos Ramírez, Socio de epunto Interim Management.

Casos de éxito:

- Andrés Barallobre, CEO en FastDrinks 2GO.
- Antonio Urrea, CEO de Intex Ibérica y Director General de USB Models.
- Pío Iglesias, Presidente de la Asociación Interim Management España.
- Alberto Quintanilla, Director General de Iberfresco y Socio de EPUNTO.

Preguntas y Coloquio.



EMPRESAS CONTRATADORAS DEL SERVICIO

FAST DRINKS 2GO, D. ANDRÉS BARALLOBRE
CEO de Fast Drinks 2GO



FastDrinks ha desarrollado y patentado a nivel mundial un concepto de envase autocalentable, sostenible, eficiente y seguro, denominado 2GP. La tecnología 2GO de envases autocalentables permite deslocalizar el consumo de una bebida caliente. El sistema de autocalentado 2GO calienta el contenido Líder de su sector, desde su lanzamiento comercial en 2009, FastDrinks ha conseguido una presencia global con clientes en más de 35 países.

El objetivo de FastDrinks es extender el uso de envases autocalentables

con tecnología 2GO en la vida diaria.

INTEX y USB MODELS, D. ANTONIO URREA
CEO de Intex Iberia y Director General de USB Models



Antonio es empresario desde 2007, que con 32 años funda USBModels, la primera empresa europea especializada en el diseño de la unidad flash USB a medida. La empresa con sede en España y con una sucursal en China, hoy en día ha llegado al mercado de más de 25 países.

Desde hace 6 meses, Antonio es CEO de Intex Iberia, uno de los mayores fabricantes de teléfonos móviles, bienes de consumo y accesorios informáticos.

Él realmente cree en el espíritu empresarial como una forma de vida y más importante como un medio para hacer del mundo un lugar mejor.

INTERIM MANAGERS

PÍO IGLESIAS



Es el Presidente de la Asociación Interim Management España, la única asociación constituida en España para difundir y defender la figura del interim manager.

Lleva más de 15 años en puestos de responsabilidad y de gestión. Enfocado a Dirección Financiera, también ha desempeñado diversas posiciones en los departamentos Comercial, de Organización y Recursos Humanos.

Adicionalmente es promotor de SERVITALENT (empresa que ofrece servicios de Management as a Service, una modalidad del interimmanagement) y mentor en la RED DE MENTORES DE LA FUNDACIÓN BARRIÉ.

ALBERTO QUINTANILLA



Especializado en misiones de Dirección Financiera, con objetivos de refinanciaciones, fusiones y adquisiciones, entre otros. Es miembro de la Asociación Interim Management España.

Alberto Quintanilla ha asesorado en múltiples procesos de compra – venta de compañías para sociedades de capital riesgo e industriales, realizando due diligence, vendors due diligence, revisión de planes de negocio y participación activa en refinanciaciones (formando parte del equipo de transacciones de Deloitte). Asimismo, ha liderado procesos de inversión desde el vehículo financiero Madrigal Participaciones. Adicionalmente, cuenta con amplia experiencia en auditoría (dentro de la firma KPMG) y puestos directivos en empresa industrial (Tecnoaranda).

Ha sido Director General de Madrigal, gestionando desde el consejo de administración 7 participaciones en sociedades cuya inversión superó los 170 millones de euros, e invirtió en 5 de ellas por un valor aproximado de 112 millones de euros, entre ellas Grupo Siro y Grupo Aciturri.



ASOCIACIÓN
INTERIM
MANAGEMENT
ESPAÑA



epunto
INTERIM MANAGEMENT

